

DEEL 1: BURGERLIJK RECHT **13**

1. RECHT?	- 14 -
DE BURGER EN HET RECHT	- 15 -
INDELING VAN HET RECHT	- 15 -
DE GRONDWET	- 19 -
BRONNEN VAN HET RECHT	- 21 -
2. HEB IK ALS MINDERJARIGE RECHTEN EN PLICHTEN?	- 23 -
BEGRIIP EN SOORTEN PERSONEN	- 23 -
DE IDENTITEIT VAN DE PERSOON	- 24 -
DE BEKWAAMHEID	- 28 -
3. HOE SLUIT IK EEN KOOP AF EN HOE KAN IK HUREN?	- 30 -
BEGRIIP	- 30 -
CONTRACTEN	- 31 -
4. HOE KAN IK MIJ BESCHERMEN?	- 34 -
DE VERZEKERING EN HET BELANG ERVAN	- 34 -
HET VERZEKERINGSCONTRACT	- 35 -
DE DRIE RISICOGEBIEDEN	- 41 -
PERSOONLIJKE RISICO'S	- 41 -
AANSPRAKELIJKHEIDSRISICO'S	- 42 -
BEDRIJFSSCHADERISICO'S	- 42 -

DEEL 2: SOCIAAL RECHT **45**

1. MOET IK EEN CONTRACT AFSLUITEN OM TE WERKEN?	- 46 -
INLEIDING	- 46 -
INDELING VAN DE ARBEIDSOVEREENKOMSTEN	- 47 -
VERPLICHTINGEN VAN DE PARTIJEN	- 49 -
PROEFBEDING	- 51 -
SCHORSING VAN DE ARBEIDSOVEREENKOMST	- 51 -
EINDE VAN DE ARBEIDSOVEREENKOMST	- 59 -
2. HEB IK RECHT OP SOCIALE ZEKERHEID?	- 63 -
BESTAANSREDEN	- 64 -
PRINCIPE	- 65 -
FUNCTIES	- 65 -

ORGANISATIE	- 66 -
SOCIAAL SECRETARIAAT = SOCIALE ZEKERHEID?	- 68 -
STEUNMAATREGELEN BIJ AANWERFING VAN PERSONEEL	- 69 -
ALTERNATIEVE TUSSENKOMST VAN DE OVERHEID	- 70 -

DEEL 3: FISCAAL RECHT **73**

1. WAAROM BETAAL IK BELASTINGEN?	- 74 -
SCHEMATISCH OVERZICHT	- 74 -
VIER BELASTINGSTELSELS	- 76 -
2. HOE GEBEURT HET BETALEN VAN BELASTINGEN?	- 79 -
BEGRIPPEN	- 79 -
SOORTEN INKOMSTEN	- 85 -
SOORTEN VOORHEFFINGEN	- 86 -
AFTREKBAARHEID	- 88 -
EN DE ZELFSTANDIGE?	- 91 -
OVERZICHT TARIEVEN AANSLAGJAAR 2015, INKOMSTEN 2014	- 93 -
DE AANGIFTE	- 95 -
3. BETALEN ONDERNEMINGEN OOK BELASTINGEN?	- 106 -
WERKING	- 106 -
BELASTINGTARIEF	- 107 -

BEDRIJFSECONOMIE

DEEL 4: ONDERNEMEN, EEN UITDAGING **- 115 -**

1. VAARDIGHEDEN EN ATTITUDES	- 116 -
VAKKENNIS EN ERVARING	- 117 -
DOELGERICHT WERKEN	- 118 -
COMMERCIEEL INZICHT	- 118 -
FINANCIËLE BASISKENNIS EN RISICO	- 118 -
COMMUNICATIE	- 118 -
ZELFSTANDIGHEID EN VERANTWOORDELIJKHEID	- 118 -
ORGANISATIEVERMOGEN	- 118 -
INNOVATIE	- 119 -
2. VOOR- EN NADELEN VAN HET ONDERNEMERSCHAP	- 119 -
3. HULP VOOR STARTERS	- 121 -
ONDERNEMINGSLOKET	- 121 -
ADVIES EN INFORMATIE	- 122 -

4. REKENING HOUDEN MET HET FAILLISSEMENT	- 123 -
FAILLISSEMENT	- 123 -
GERECHTELIJK AKKOORD ALS MAATREGEL	- 128 -

DEEL 5: OPRICHTING **- 131 -**

1. EENMANZAAK VERSUS VENNOOTSCHAP	- 132 -
VOOR- EN NADELEN	- 132 -
ONDERNEMINGSVORMEN	- 133 -

2. WETTELIJKE VERPLICHTINGEN **- 135 -**

3. VERGUNNINGEN EN SPECIFIEKE REGELGEVING	- 136 -
STEDENBOUWKUNDIGE VERGUNNING	- 136 -
MILIEUVERGUNNING	- 137 -
VOEDSELVEILIGHEID	- 137 -
MILIEUHEFFINGEN	- 138 -
GEVAARLIJKE INRICHTINGEN	- 138 -

4. STEUNMAATREGELEN VOOR STARTENDE ONDERNEMINGEN **- 139 -**

5. HUWELIJKSSTELSLS **- 141 -**

6. WET OP DE HANDELSPRAKTIJKEN	- 147 -
HET BEGRIP HANDELAAR	- 147 -
DE WET OP DE HANDELSPRAKTIJKEN	- 149 -

DEEL 6: MARKETING MIX **- 153 -**

1. MARKTONDERZOEK **- 154 -**

2. PRODUCT	- 155 -
PRODUCTSOORTEN	- 155 -
ASSORTIMENT	- 157 -
LEVENS CYCLUS	- 158 -
CONCURRENTIE- EN LEVERANCIERSANALYSE	- 160 -
VOORRAADBEHEER	- 161 -
INVENTARIS	- 162 -
WAARDE VAN DE VOORRAAD	- 162 -

3. PRIJS **- 167 -**

PRIJSSTRATEGIEËN	- 167 -
4. PLAATS	- 169 -
VESTIGINGSPLAATS	- 169 -
KOPEN, HUREN OF LEASEN?	- 170 -
DISTRIBUTIEKANALEN	- 171 -
5. PROMOTIE	- 173 -
PROMOTIE	- 173 -
DEEL 7: KREDIET	- 177 -
1. EEN BUDGET OPSTELLEN	- 178 -
2. KREDIET DOOR KREDIETINSTELLINGEN	- 181 -
KASKREDIET	- 181 -
PERSOONLIJKE LENING	- 182 -
HYPOTHECAIRE LENING	- 182 -
INTRESTEN	- 183 -
ANDERE KREDIETVORMEN	- 185 -
3. KREDIET DOOR HANDELAARS	- 186 -
VERKOOP OP TERMIJN	- 186 -
VERKOOP OP AFBETALING	- 186 -
DEEL 8: BETALINGSDOCUMENTEN	- 187 -
1. DE STORTING	- 188 -
2. DE OVERSCHRIJVING	- 189 -
DOMICILIËRING	- 192 -
PERMANENTE OF DOORLOPENDE OPDRACHT	- 192 -
3. DE BANKCHEQUE	- 193 -
4. NET BANKING	- 193 -
DEEL 9: VERKOOPGESPREK	- 195 -
1. VOORBEREIDING	- 196 -

2. GESPREK - 197 -

3. VERKOOP - 197 -

DEEL 10: BUSINESSPLAN - 199 -

1. ONDERNEMINGSPLAN - 200 -

VOORBEREIDING - 200 -

INHOUD - 200 -

2. FINANCIEEL PLAN - 202 -

INVESTERINGSPLAN - 203 -

FINANCIERINGSPLAN - 204 -

LIQUIDITEITSPAN - 204 -

BREAK-EVENANALYSE - 204 -

3. SWOT-ANALYSE - 207 -